



Der Anlegerhorizont - alle Rechte vorbehalten

Der Anlegerhorizont ©

Werden Sie unser Partner

(Bitte verwenden Sie für die Ansicht stets den Vollbild-Modus)

Durch das Marketing-Konzept von „Der Anlegerhorizont“ erfährt dieser Informationsdienst eine schnelle Ausbreitung. Zufriedene Abonnenten werben weitere Abonnenten und erhalten dafür eine dauerhafte **Vermittlungsprovision** in Höhe von 25 % der Netto-Abogebühren.

Besonders interessant werden die Verdienstmöglichkeiten durch die zusätzliche „**Unternehmerprovision**“. Sie beträgt in der Grundstufe 35 % und erhöht sich auf 50 %, sobald sieben Abonnenten gewonnen werden. Bezugsgröße hierfür ist die Gesamtprovision, der direkt geworbenen Abonnenten.

Sie können somit auch ohne eigene Investitionen zu tätigen, allein durch Ihr privates oder berufliches Interesse an dem Thema Kapitalanlage, Ihre monatlichen Einkünfte durch die Verteilung von Gratisabonnements ganz erheblich steigern. Mit der Verbreitung von Gratisabonnements helfen Sie uns, so schnell und so viele Menschen wie möglich, mit wichtigen Informationen über die notwendige Vermögensabsicherung und die geeignete Vermögensbildung zu versorgen.

Bitte lesen Sie dazu die nachfolgenden Erläuterungen (Seite 2 - 7)

[Gratisabonnement hier anmelden →](#)



8 Wochen gratis !!!

Folgende Beispiele verdeutlichen das Marketing-Konzept:

1. **Alfred** wirbt drei Abonnenten – z.B. **Berta**, **Christa** und **Dieter**. Dafür erhält er eine dauerhafte Vermittlungsprovision in Höhe von 25 % der monatlichen Netto-Abogebühren (25 % von 64,00 Euro = 16,00 Euro). Bei drei vermittelten Abonnenten beläuft sich die monatliche Vermittlungsprovision somit auf 48,00 Euro.
2. **Berta** vermittelt zehn weitere Abonnenten. Auch daran ist **Alfred** finanziell beteiligt. Die Vermittlungsprovision von **Berta** beträgt gemäß obigem Rechenweg 160,00 Euro pro Monat (16,00 Euro x 10 Abonnenten).

Neben der Vermittlungsprovision erhalten alle Abonnenten die weitere, dauerhafte Abonnenten gewinnen, zusätzlich eine Unternehmerprovision. **Alfred** ist gemäß Marketing-Plan dauerhaft am Erfolg von **Berta** in Form dieser **Unternehmerprovision** beteiligt. Je höher die Provision von **Berta** steigt, desto mehr wird auch **Alfred** verdienen.

Für die Unternehmerprovision gibt es zwei Stufen. Die Grundstufe beträgt 35 % und erhöht sich auf 50 %, sobald **Alfred** sieben Abonnenten vermittelt hat.

Da **Alfred** im obigen Beispiel bisher erst drei Abonnenten (**Berta**, **Christa** und **Dieter**) gewonnen hat, wird seine Unternehmerprovision mit 35 % berechnet. In diesem Beispiel erhält er 35 % von Bertas Provision (35 % von 160,00 Euro = 56,00 Euro).

Insgesamt beläuft sich **Alfreds monatliche Gesamtprovision** auf 104,00 Euro (Vermittlungsprovision von 48,00 Euro und Unternehmerprovision von 56,00 Euro).

3. **Alfred** kann seine Unternehmerprovision auf 50 % steigern, sobald er vier weitere Abonnenten vermittelt.



8 Wochen gratis !!!

4. Gehen wir davon aus, **Alfred** hat 7 Abonnenten gewonnen. Davon sind fünf aktiv.
Nach einiger Zeit haben sich folgende monatlichen Provisionserträge aufgebaut: **Berta** verdient 160,00 Euro, **Christa** 50,00 Euro, **Dieter** 480,00 Euro, **Evi** 780,00 Euro und **Fritz** 156,00 Euro. Zusammen sind das 1.626,00 Euro.

Alfreds monatliche Provisionsabrechnung würde dann wie folgt aussehen:

- a) Vermittlungsprovision: 16,00 Euro x 7 Abos = 112,00 Euro.
- b) Unternehmerprovision: 50 % von 1.626,00 Euro = 813,00 Euro.
- c) Monatliche Gesamtprovision: 925,00 Euro.

5. **Alfred** hat **Berta** für ein Abonnement geworben.

Berta hat z.B. **Christa**, **Christa** hat **Dieter**, **Dieter** hat **Evi** und **Evi** hat **Fritz** als Abonnent vermittelt.

Weil **Alfred** eine Unternehmerprovision auf die Provisionserlöse von **Berta** erhält, **ist er somit an der gesamten Vermittlerkette beteiligt.**

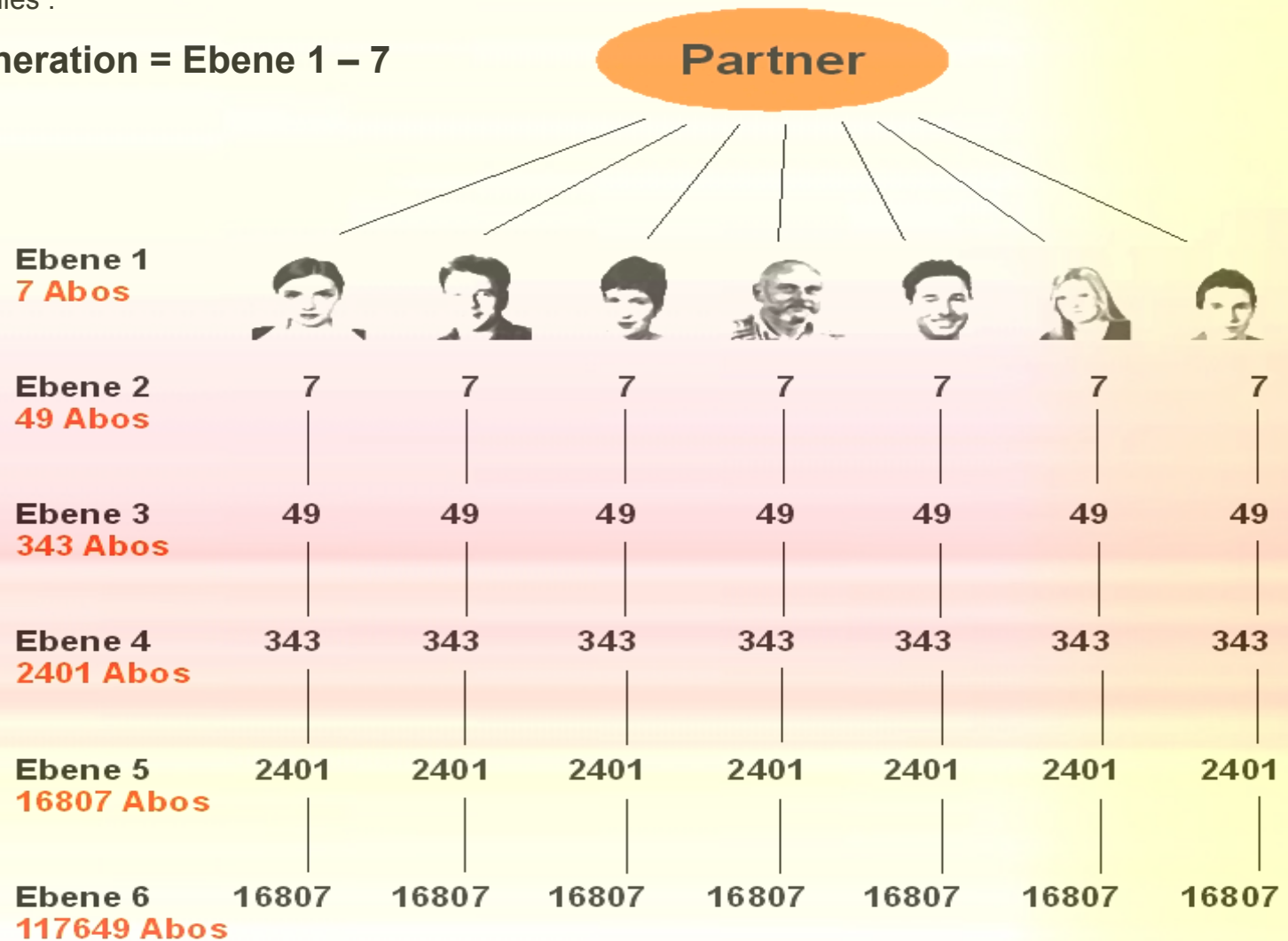
Folgendes Schaubild soll das verdeutlichen:

Person	Provisionsertrag am Abonnement von Fritz:
Fritz	0,00 Euro (neuer Abonnent)
Evi	16,00 Euro (25 % Vermittlungsprovision)
Dieter	8,00 Euro (50 % Unternehmerprovision von Provision von Evi)
Christa	4,00 Euro (50 % Unternehmerprovision von Provision von Dieter)
Berta	2,00 Euro (50 % Unternehmerprovision von Provision von Christa)
Alfred	1,00 Euro (50 % Unternehmerprovision von Provision von Berta)

Gemäß dieser Übersicht erhält **Alfred** von **Fritz'** Abonnement zwar nur eine monatliche Provision von 1,00 Euro, aber bei dieser 5. Strukturebene gilt es zu beachten, daß **Alfred diese kleine Provision von ca. 16.000 Abonnements erhält !!!**

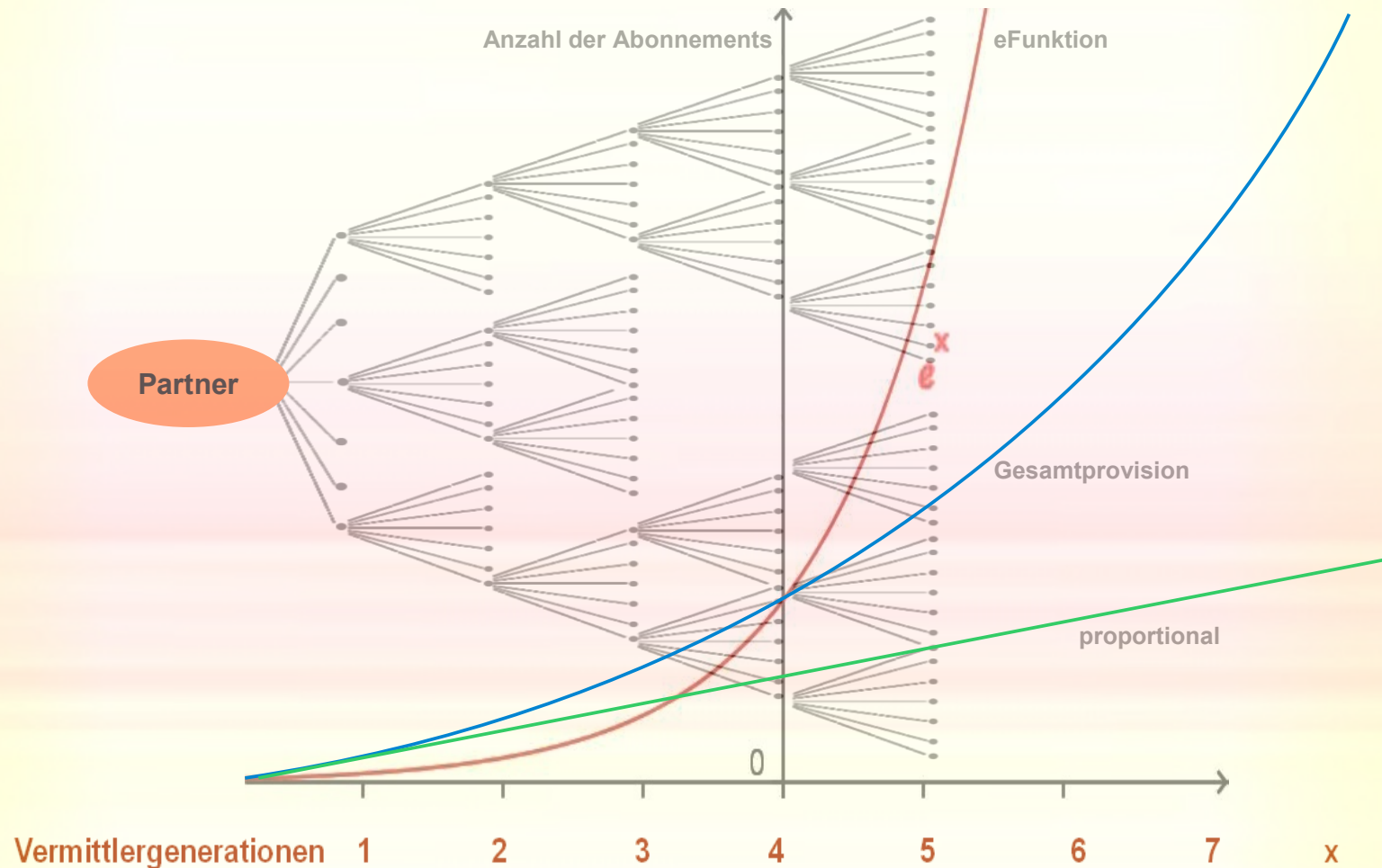
Folgende Tabelle verdeutlicht dies :

1. bis 7. Vermittlergeneration = Ebene 1 – 7



[Gratisabonnement hier anmelden →](#)

Ab der 5. Generation/Ebene steigt die Gesamtprovision durch die zusätzliche Unternehmerprovision deutlich überproportional an (vgl. **Schnittpunkt mit der y-Achse**) und ähnelt dem Graphen einer Exponentialfunktion :



Aus Alfreds Sicht ist Fritz in der 5. Vermittlergeneration. Sollten nach der 5. Generation noch weitere Generationen hinzukommen, ist Alfred daran ebenfalls beteiligt. Die Provision pro Stück wird zwar immer geringer, dafür nimmt der Faktor „Stückzahl“ deutlich zu.

8 Wochen gratis !!!



6. Bitte beachten Sie:

Wenn ein Abonnement gekündigt wird, erlischt mit der Kündigung natürlich auch der noch bestehende bzw. zukünftige Provisionsanspruch für alle Abonnements die der kündigende Abonnent jemals an Dritte vermittelt hat (!).

a)
Dies ist vor allem wichtig zu beachten, wenn Sie sieben Abonnenten für „Der Anlegerhorizont“ gewonnen haben. Sie haben somit die Voraussetzung für die Unternehmerprovision von 50 % erfüllt. Sollte aber eines der sieben Abonnements irgendwann wegfallen, zum Beispiel durch Kündigung oder Tod, würde Ihre Unternehmerprovision wieder auf 35 % zurückgestuft. Sobald Sie wieder ein siebtes Abonnement dazugewonnen haben, erhalten Sie erneut eine Unternehmerprovision von 50 %.

Es bietet sich somit an, sicherheitshalber 10 Abonnenten aufzubauen. Sollte irgendwann ein Abonnement wegfallen, hätte das keine Auswirkungen auf Ihre Unternehmerprovision.

b)
Voraussetzung für Ihren Provisionsanspruch ist neben der Vermittlungsleistung Ihr eigenes Abonnement. Mit Kündigung Ihres eigenen Abonnements erlischt Ihr gesamter Provisionsanspruch.

7. Mit dem Börsenbrief „Der Anlegerhorizont“ hat jeder Abonnent die Möglichkeit sich ein eigenes Unternehmen aufzubauen. Angenommen, Sie gewinnen 10 Abonnenten und helfen diesen, jeweils auch 10 Abonnenten zu gewinnen, dann wären Sie bereits an 110 Abonnements provisionsmäßig beteiligt und zwar an 10 Abos durch die Vermittlungsprovision und an 100 Abos durch die Unternehmerprovision.

Ihre monatliche Provision läge in diesem Fall bereits bei 960,00 Euro:

Vermittlungsprovision: $10 \text{ Abos} \times 16,00 \text{ Euro} = 160,00 \text{ Euro}$.

Unternehmerprovision : Jeder Ihrer „Mitarbeiter der 1. Generation“ erhält bei 10 vermittelten Abos ebenfalls 160,00 Euro Vermittlungsprovision. Ihre Unternehmerprovision beträgt 50 % von 160,00 Euro, somit 80,00 Euro pro „Mitarbeiter der 1. Generation“. Bei 10 solchen Vertriebspartnern summiert sich Ihre Unternehmensprovision auf 800,00 Euro und Ihre Gesamtprovision beläuft sich auf 960,00 Euro.



8 Wochen gratis !!!

8. Ab hier wird es dann besonders interessant (lukrativ) :

Wenn Sie mit Ihren Mitarbeitern der 1. Generation zusammenarbeiten und die Mitarbeiter der 2. Generation dabei unterstützen eine 3. Generation aufzubauen, dann sind Sie bereits Distributor für 1.110 Abonnements.

Ihre Provision errechnet sich dann wie folgt:

Die Vermittlungsprovision von 160,00 Euro bleibt. Die Provision Ihrer direkten Mitarbeiter ist auf je 960,00 Euro geklettert (siehe oben). Auf die Gesamtprovision ihrer direkten Mitarbeiter von 9.600,00 Euro (10 x 960,00 Euro) erhalten Sie eine Unternehmerprovision von 50 %, somit 4.800,00 Euro. Ihre monatliche Provision beträgt in diesem Fall bereits 4.960,00 Euro.

9. Mit dem vollständigen Aufbau der 4. Generation, sind Sie bereits an 11.110 Abonnements beteiligt.

In diesem Fall beläuft sich Ihr monatlicher Ertrag auf 24.960,00 Euro.

→ → → → → → → → → → → [**Gratisabonnement hier anmelden**](#)
[zurück zum Anfang... Werden Sie unser Vertriebspartner →](#)

Risikohinweis/Disclaimer

Alle in diesem Newsletter gemachten Angaben wurden sorgfältig recherchiert. Dennoch kann auch die Redaktion Fehlinformationen unterliegen oder es kommt aus anderen Umständen zu falschen Informationen. Alle Angaben erfolgen daher ohne Gewähr. Gute Ergebnisse der Vergangenheit garantieren keine positiven Resultate in der Zukunft. Ausdrücklich gilt dies für jede Form von Finanzinstrumenten: Finanzinstrumente unterliegen wirtschaftlichen Einflussfaktoren. Daher wird darauf hingewiesen, dass die Anlage in Finanzinstrumente spekulative Risiken beinhaltet, die je nach wirtschaftlicher Entwicklung und trotz sorgfältiger Recherchen zu Verlusten, im schlimmsten Fall sogar zu Totalverlusten führen können. Es wird ausdrücklich davon abgeraten, Anlagemittel auf nur wenige Anlagen zu streuen oder gar Kredite aufzunehmen. Wir machen Sie vorsorglich darauf aufmerksam, dass die in „Der Anlegerhorizont“ enthaltenen Finanzanalysen und Empfehlungen zu einzelnen Finanzinstrumenten eine individuelle Anlageberatung durch Ihren Anlageberater oder Vermögensberater nicht ersetzen können. Unsere Analysen und Empfehlungen richten sich an alle Abonnenten und Leser unseres Börsendienstes, die in ihrem Anlageverhalten und ihren Anlagezielen sehr unterschiedlich sind. Daher berücksichtigen die Analysen und Empfehlungen dieses Börsenbriefes in keiner Weise Ihre persönliche Anlagesituation.

In unserem Börsenbrief befinden sich auch Links die zu Web-Sites führen und wir erklären hierzu folgendes:

Auf unseren Seiten befinden sich Links die zu vielen Web-Sites führen. Da wir keinen Einfluß auf Inhalt und Gestaltung der gelinkten Seiten haben, distanzieren wir uns ausdrücklich von deren Inhalt, inklusive aller Unterseiten, Links und ggfs. diverser Werbung auf dieser Seiten. Diese Erklärung gilt für alle in diesem, in früheren oder zukünftigen Börsenbriefen unter der Marke „der Anlegerhorizont“ bzw. auf www.Anlegerhorizont.de enthaltenen Links und für alle Inhalte aller Seiten, zu denen Links oder Banner führen.